

Die ETO GRUPPE ist eine wachstumsstarke, mittelständische Unternehmensgruppe und zählt zu den führenden Herstellern innovativer elektromagnetischer Antriebskomponenten und Sensoren für die Automobiltechnik und den Maschinenbau. Unsere Produkte machen Fahrzeuge und Maschinen sicherer, effizienter und umweltfreundlicher. Mit über 1.900 Mitarbeitern entwickeln und produzieren wir weltweit kundenspezifische Lösungen für führende Fahrzeughersteller, -zulieferer und Anlagenbauer. An unseren Standorten in Deutschland, USA, Polen, China, Indien und Mexiko begeistern wir mit Qualität und Innovation Kunden auf der ganzen Welt. Qualifizierte und engagierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind ein wesentlicher Faktor unseres Erfolges.

Zur weiteren Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den Bereich PKW einen

Vertriebsleiter (m/w)

Referenznummer 284-01

Ihre Aufgaben

- Fachliche und disziplinarische Führung der Abteilung Vertrieb PKW
- Entwicklung von nationalen und internationalen Produkt- und Marktstrategien und konkreten Geschäftsmodellen für das Segment PKW
- Akquisition von Neuaufträgen unter Erreichung der kommerziellen Projektziele
- Kundenseitige, kommerzielle Betreuung der Seriengeschäfte und Entwicklungsprojekte weltweit
- Sicherstellung der gesetzten Umsatzwachstumsziele durch Kundenprojekt-Akquisition
- Sicherstellung der Profitabilität der aktuellen Serienprojekte im Rahmen der Kundenverhandlungen
- Prüfung sämtlicher Kundenangebote für das PKW Seriengeschäft weltweit

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium einer einschlägigen Ingenieurwissenschaft oder Wirtschaftswissenschaft
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Automobilindustrie (OEM oder Tier1), bevorzugt aus dem Bereich Antrieb und idealerweise im internationalen Umfeld
- Solide Kenntnisse im Bereich Elektromechanik und Mechatronik
- Wünschenswert sind Kenntnisse aus den Bereichen Elektromagnet, Elektromotor, Ventile, Hydraulik oder Aktuatorik
- Starkes Verständnis für Kundenbedürfnisse, Marktdynamik und geschäftliche Anforderungen
- Aufgeschlossene Persönlichkeit mit guter Kommunikationsfähigkeit und sicherem Auftreten
- Selbstständige, proaktive Arbeitsweise und Teamfähigkeit sowie hohe Genauigkeit und Zuverlässigkeit
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Als einer der attraktivsten Arbeitgeber der Region bieten wir Ihnen einen sicheren Arbeitsplatz mit anspruchsvollen Aufgabenstellungen, flexiblen Arbeitszeiten, leistungsorientierten Vergütungsstrukturen und persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann übermitteln Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres möglichen Eintrittstermins, über unser Karriere-Portal: <http://bit.ly/2z9E7rJ>. Ihre Ansprechpartner ist Herr Maximilian Seeböhm.